

2019年蘇州・無錫地区モノづくり商談会出展応募に関する Q&A

商談会事務局

2019.2.1

Q1 蘇州・無錫地区モノづくり商談会にはどのような特徴がありますか。

A1 モノづくり商談会は、JETRO 上海事務所様のご協力のもと、蘇州日商倶楽部と無錫日商倶楽部が完全自主運営する商談会です。

出展企業は蘇州日商倶楽部と無錫日商倶楽部を中心とした日系企業が対象ですが、どなたでも来場が可能なイベントです。中国各地の日商倶楽部組織、華東地区の日系企業、蘇州地区のローカル企業、外資系企業等を対象に広報活動を行い、来場を呼び掛けてまいります。

Q2 出展料はいくらですか。

A2 出展企業様には、出展・宣伝費用として 700 元のご負担をお願いいたします。

費用のお支払方法等に関しましては、受付終了後、後日改めてご案内いたします。

なお、発票に関し、日商倶楽部は発票を発行することができませんため、ホテル又は設営業者より発行されたものをご用意いたします。

Q3 出展するための条件を教えてください。

A3 ①2018年10月～2019年3月時点で蘇州/無錫日商倶楽部に在籍されていること

②製造・モノづくり業を営む企業様

③日系企業様

を対象としております。

条件を満たしているかどうかご不明な場合は、事務局までご相談ください。

なお、非会員の方は出展資格がございませんが、ご来場の上、各社様と商談・情報交換いただくことが可能です。

来場案内は 2019 年 1 月頃に配信の予定ですので、今後のご案内にご留意ください。

Q4 出展可能な業種について詳しく教えてください。

A4 製造業、有形の製品を取り扱われる商社様も広義のモノづくり業として出展対象です。

運輸物流・コンサル・保険・人材紹介等といった無形のサービスを提供されるサービス業の企業様は、大変申し訳ございませんが出展対象外です。出展対象外業種の企業様も、ご来場の上、各社様と情報交換いただくことが可能ですので、今後配信される来場案内等にご留意ください。

Q5 商談会に出展するメリットは何でしょうか。

A5 ①来場他企業様との情報交換、新規顧客開拓、自社製品 PR 等

アンケート結果では、ほどよい規模感で来場者と十分に情報交換できたという感想が多数寄せられました。今後の見込み客を開拓する場として活用されています。

②通常のイベントにおける名刺交換よりさらに一步進んだビジネス交流

日商倶楽部のイベントでは名刺交換をしたものの、どのような事業をされ、どのような製品を生産されているのか具体的な情報がなかなか見えてこない、という声がよせられておりますが、商談会は、名刺交換だけではなく、自社のビジネス展開や自社製品等に関し PR や情報交換を行うビジネス交流の場として活用されています。

③広告宣伝のツールとしての活用

商談会は自社と自社製品を幅広く PR するための広告宣伝の場として活用されています。

実際に自社製品を見て触っていただくことのできる場としてご活用いただいております。

また、出展企業様の情報は「商談会」サイト・WeChat「商談会」公式アカウント・電子パンフレットに掲載され、蘇州/無錫日商倶楽部会員企業を始め、地方政府や中国各地の日商会組織、金融機関等の協力団体を通じ、非会員企業にも幅広く公開されます。

サイトに掲載された情報は、2019年3月19日の商談会が終了した後も、次回の商談会出展募集が行われるまでの間、サイトに掲載された状態になりますので、HPを閲覧される方等、長期的に多数の方の目に触れることとなります。

2018年より新設された WeChat「商談会」公式アカウントイベントでは年間を通じ、出展企業の紹介情報を中心に、定期的に情報更新を行っています。2018年10月時点でのフォロワー数は300名超です。

商談会事務局では今後もフォロワー数増加の推進を行ってまいります。

低コストの広告宣伝ツールとしてぜひご活用ください。

★WeChat「商談会」公式アカウント登録方法

<http://www.sznissho.org/com/suzhou/fct.php?f=7747.pdf>

★「商談会」サイト https://sznissho.org/trade_meeting/

④出展企業間商談の時間を優先確保

出展企業一覧から商談や情報交換をご希望の相手先をお伺いした上で、商談時間を確保し、商談スケジュールをお渡します。

Q6 蘇州/無錫日商倶楽部の個人会員ですが出展できますか。

A6 次の条件を満たしていれば、個人会員様にも出展いただくことができます。

①2018年10月～2019年3月時点で蘇州/無錫日商倶楽部に在籍されていること

②製造・モノづくり業を営む企業様

③日系企業様

先着順ですのでお早めにお申し込みください。

Q7 中資100%ですが出展できますか。

A7 日本政府に助成金を申請する関係上、非日系の企業様には出展資格がございませんが、ご来場は可能です。今後の来場案内にご留意いただき、ぜひご来場ください。

Q8 ぜひ出展したいのですが。

A8 ありがとうございます。

所定の出展申込書に必要事項をご記入の上、事務局までメール添付でお申込みください。

なお、PDF 等に変換せず、エクセルのままご送付ください。御社のビジネス方針や、製品の特徴等を詳細欄に記入し、写真をご用意いただくと、閲覧者様の興味をひき商談希望者増加にもつながります。なお、写真は JPG 形式でご提供ください。

Q9 ブースの広さはどの程度でしょうか。

A9 以下の URL をクリックの上ご確認ください。

<http://www.sznissho.org/com/suzhou/fct.php?f=7833.pdf>

3M*3M のパーティションに区切られたブースとなります。テーブル 2 台と椅子 4 台が提供されます。パーティションの高さは 2.5M です。

Q10 ブース位置はどうやって決められますか。

A10 分野ごとにエリアが設定されます。エリア内の位置は申込順に配置されます。

ブース位置に関するご要望にはお答えできませんのでご了承ください。

Q11 ブースに掲示する社名看板は自社で用意する必要がありますか。

A11 不要です。登録されたデータをもとに、業者が看板を作成します。

Q12 ブースはどのように装飾すればよいでしょうか。

A12 過去の装飾例を「商談会」サイトに掲載しておりますのでご参照ください。

https://sznissho.org/trade_meeting/prev_photo/

通路を塞がない程度の展示品や展示棚のお持込は可能です。

陳列棚等のレンタルをご希望の場合には、設営業者に事前に有料貸出を申し込みます。

また、設営業者にブースの有償装飾を発注いただくことも可能です。その場合、商談会事務局より装飾の安全性を確認させていただきますのでご了承ください。

Q13 ブースへの持込品・展示品について制限はありますか。

A13 重量があるもの・大きすぎてエレベーターで搬送できないもの等をご遠慮ください。

各ブースの標準装備として、500W/220V のコンセント口が一つ用意されます。安全のため、使用電力は 500W までに制限させていただきます。電気を使って展示品の作動はご遠慮ください。

また、高価な製品に関し、盗難や破損が発生した場合、主催者やホテルでは責任を負いかねます。

リスクがありますので、事務局ではお勧めいたしません。各社様の責任において展示をご検討ください。

その他、詳細は個別にご案内いたしますのでお問い合わせください。

Q14 1社1ブースでしょうか。2ブース申請したいのですが。

A14 大変申し訳ございませんが、できるだけ多くの企業様にご出展いただくため、1社1ブースまでとさせていただきます。

Q15 出展申込書をメールで提出しましたが返信がありません。

A15 まず、ご利用のメーラーの迷惑メールフォルダやゴミ箱フォルダに返信が入っていないかをご確認ください。着信していない場合は、恐れ入りますが、商談会事務局までお問合せください。

Q16 今回出展はしませんが商談会会場を見学したいと考えています。事前予約が必要でしょうか。

A16 ご予約は不要です。

当日受付にて名刺のご提出をお願いいたしますので、名刺をご持参ください。

Q17 出展しませんが、一般来場者として参加し、出展企業と商談や情報交換を行うためには事前予約が必要でしょうか。

A17 ご予約は不要です。当日直接ご来場いただき、受付終了後、お目当ての出展ブースをご訪問ください。

Q18 出展しませんが、入場は有料でしょうか。

A18 入場は無料です。会員・非会員を問わずご入場いただけます。詳しくは今後のご案内にご留意ください。

■過去商談会開催状況

年度	イベント名	開催日	会場	出展企業数(社)	来場者数(名)
2015	蘇州地区モノづくり商談会	3/6	蘇州インターコンチネンタルホテル	50	520
2016	蘇州・無錫地区モノづくり商談会	3/3	蘇州インターコンチネンタルホテル	76	1,050
2017	蘇州・無錫地区モノづくり商談会	3/21	蘇州シャングリラホテル	49	470
2018	蘇州・無錫地区モノづくり商談会	3/20	蘇州日航ホテル	51	748

以上

2019 年苏州/无锡地区制造业洽谈会参展募集 Q&A

洽谈会事務局

2018. 2. 1

Q1 苏州·无锡地区制造业洽谈会有什么特征？

A1 制造业洽谈会是在日本贸易振兴机构（JETRO）的大力协助下，由苏州日商俱乐部和无锡日商俱乐部完全自主运营的洽谈会。

参展企业是以苏州日商俱乐部和无锡日商俱乐部会员为中心的日资企业，且完全对外开放的活动。洽谈会以中国各地的日商俱乐部组织、华东地区的日资企业、苏州地区的中资企业、其他外资企业等为对象进行宣传活动，并欢迎各方前来参与。

Q2 参展费用是多少？

A2 各参展企业需要交纳 700 元，作为参展·宣传费用。

关于费用的支付方法，将于受理申请结束以后另行通知。

另外，由于日商俱乐部无法开具发票，发票将由酒店或是会展公司代为发行。

Q3 可以参展的条件有哪些？

A3 ①2018 年 10 月~2019 年 3 月期间内，苏州日商俱乐部/无锡日商俱乐部的在籍会员；

②制造业相关企业；

③日资企业；

以上三点为参展对象的条件。

如不确定自己公司是否符合参展条件的，欢迎咨询事務局。

非会员虽无参展资格，但可以到场与各公司进行洽谈、交换信息。

参展企业招募结束后，将会于 2019 年 1 月发放入场说明，敬请留意今后的通知。

Q4 请详细的告诉我可以出展的行业种类。

A4 以制造业和代理**有形产品**的公司（广义上的制造业）为参展对象。

运输物流、咨询、保险、人才介绍等提供**无形服务**的公司不在参展对象范围之内。参展对象之外的企业也可以到场与各公司进行洽谈、交换信息。敬请留意今后对有意到场洽谈的企业的招募信息。

Q5 参展此次洽谈会的有益之处是什么？

A5 ①可以与其他到场企业进行信息交换、开拓新客户、宣传公司产品等。

根据问卷调查的结果，大多数人认为洽谈会的规模恰到好处，有利于进行充分的信息交流。可以作为开拓新客户的一个平台。

②不同于普通活动中的名片交换，洽谈会是一种更进一步的商务交流。

交换名片是日商俱乐部举办活动中的比较普遍的一个环节。但是也有人提出，光是交换名片，无法了解对方公司具体是做什么的、都生产了哪些产品。而洽谈会不仅可以交换名片，也可以作为一个商务交流的平台，用以宣传自己的公司和产品。

③作为广告宣传的渠道。

洽谈会可以作为一个宣传公司及产品的平台。

在洽谈会上，来场者可以直接看到或触摸到实际的产品，从而留下一个更为直观的印象。

另外，参展企业的信息将在洽谈会网页、洽谈会微信订阅号、电子手册中登载，在招募来场参观者时，不仅会通过苏州、无锡日商俱乐部，还会通过中国地方政府，中国各地的日商会组织、金融机关等合作团体，向非会员企业进行广泛地宣传。

网站上登载的信息将在 2019 年 3 月 19 日洽谈会结束后至下回洽谈会参展募集前的这段时间持续公开，在很长时间内都能被浏览该网页的人看到。

2018 年新创建的洽谈会订阅号将在一年间围绕展商的各种信息，不定期的发布资讯。2018 年 10 月截止，订阅号的关注人数已超过 300 人。

洽谈会事務局今后也将着力于提升订阅号的关注人数。

请充分利用洽谈会这一低成本的宣传途径。

★微信“洽谈会”订阅号的关注方法

<http://www.sznissho.org/com/suzhou/fct.php?f=7747.pdf>

★“洽谈会”网页 https://sznissho.org/trade_meeting/

④优先确保展商之间的洽谈时间。

各展商可事先从展商一览中了解想要洽谈或是交换信息的展商，通过沟通提前确保洽谈时间，安排洽谈时间表。

Q6 苏州/无锡日商俱乐部的个人会员也可以参展吗？

A6 如果满足下列条件的话，个人会员也是可以参展的。

①2018 年 10 月~2019 年 3 月期间内，苏州日商俱乐部/无锡日商俱乐部的在籍会员；

②制造业相关企业；

③日资企业；

由申请顺序决定参展资格，请尽快申请。

Q7 中资 100%的企业是否可以参展？

A7 因为本活动需要向日本政府申请补助金，所以中资企业不能参展，但是可以到场参观。敬请留意今后的相关通知。

Q8 请务必让我参展。

A8 非常感谢您的关注。

请在规定的申请书上填写必要事项，再通过邮件发送给事務局。

另外，请直接发送 Excel 格式附件，不要将文件格式转换成 PDF。请在表格中填写贵司的经营方针、产品特征等信息，若是能准备照片的话，将会引起浏览者的兴趣，带来更多的洽谈意向。（照片请提供 JPG 格式）

Q9 展位规模如何？

A9 请点击下方链接了解详情。

<http://www.szniissho.org/com/suzhou/fct.php?f=7833.pdf>

展位是由隔板隔出的横 3m*进深 3m 的空间，配有一张桌子四把椅子。

隔板的高度为 2.5M。

Q10 展位位置是怎样安排的？

A10 首先按照行业领域进行分类，再按照报名顺序在行业区域内配置展位。

我们无法应对关于展位位置指定等一些相关要求，敬请谅解。

Q11 展位内的企业名称招牌是否需要自己准备？

A11 不需要。会展公司会根据各公司提供的信息制作招牌。

Q12 展位内的要如何进行装饰布置？

A12 可以在“洽谈会”网页上确认历年的装饰布置范例。

https://szniissho.org/trade_meeting/prev_photo/

在不堵塞通道的情况下，可以自行带入展示品和展示架。

如有需要租借陈列架，会展公司可以提供有偿租借，需要事先向会展公司提出申请。

另外，各展商也可委托会展公司进行展位内的布置（有偿），届时需要由事务局确认展位内布置的安全性，敬请见谅。

Q13 带入展位内的物品/展示品是否有什么限制？

A13 考虑到用电梯搬运时的重量/体积限制，请不要将非常重/体积过大的物品带入会场。

各展位统一配备一个 500W/220V 电源接口。为确保用电安全，用电功率请控制在 500W 以内。请不要使用需要通电展示动作的展示品。

另外，万一在会场内发生偷盗或破坏行为，主办方与酒店恕不负责。为尽可能避免此类风险，事务局不建议展商携带贵重的展示品参展，各展商请慎重考虑并自行负责。

如还存在其他方面的疑问，可以通过邮件咨询事务局，我们会为您一一解答。

Q14 请问 1 家展商只有 1 各展位吗？可以申请 2 各展位吗？

A14 非常抱歉，我们举办此活动的初衷是希望能有更多的企业展示自己的产品，所以每家展商只有 1 各展位。

Q15 通过邮件提交了参展申请书，为什么没有收到回复？

A15 首先，请确认一下邮件是否被自动归入了垃圾邮件的分类中或垃圾箱中。如果确认没有收到邮件，请向洽谈会事务局进行咨询。

Q16 这一次并未报名参展，但是想去洽谈会现场参观。需要提前预约吗？

A16 不需要提前预约。

当天参观入场时需要出示名片，请携带名片到场。

Q17 这一次并未报名参展，但是想去洽谈会现场参观，并与展商进行洽谈或是信息交换，我需要提前预约吗？

A17 不需要提前预约。当天直接到场，完成签到后，即可入场访问有意向的展商。

Q18 没有参展，入场参观需要收费吗？

A18 入场参观是免费的。不管是会员还是非会员都可以入场。敬请留意今后的招募信息。

■ 过去的洽谈会举办情况

活动名	举办日	地点	展商（家）	来场人数（名）
苏州地区制造业洽谈会	3/6	苏州洲际酒店	50	520
苏州·无锡地区制造业洽谈会	3/3	苏州洲际酒店	76	1,050
苏州·无锡地区制造业洽谈会	3/21	苏州香格里拉酒店	49	470
苏州·无锡地区制造业洽谈会	3/20	苏州日航酒店	51	748